**Descriptif de l’entreprise**

Le portage salarial est une alternative à la création de société. Il permet de transformer les factures clients en feuilles de paye tout en ayant le statut de salarié et cotiser ainsi au régime général. Le portage salarial permet aussi de se débarrasser de tout l'administratif nécessaire lié aux autres statuts (Assemblée générale, déclaration de TVA, comptabilité, bilan, ...).

|  |  |
| --- | --- |
| **Intitulé du poste** | Conseiller commercial en portage salarial (B2B) |

**Descriptif du poste**

|  |  |
| --- | --- |
| **Intitulé du poste** | Conseiller commercial en portage salarial (B2B) |
| **Missions** | * **Prospection téléphonique auprès des ESN et clients finaux pour proposer notre offre de portage salarial,** * **Créer des partenariats et des référencements auprès de ces entreprises.** * **Bonne présentation auprès des Entreprises.**   **Facultatif** en fonction des souhaits du candidat :  Marketing :  Participation à différents projets autour du marketing dans le domaine du portage salarial   * Animation des réseaux sociaux et participation à des forums de discussion, * Refonte du site Internet, * Réalisation d’une Newsletter, * Participation à des salons, * Partenariat avec les CCI, pôle emploi… * Refonte des supports de présentation, * Refonte de l’outil de CRM, |

|  |  |
| --- | --- |
| **Salaire** | En fonction expérience |
| **Localisation** | Maison Alfort (94700) (Ligne 8) |