**« Chasseur négociateur » immobilier**

Notre client est une agence immobilière crée en 1988, c’est aujourd’hui deux agences immobilières dans le 14ème arrondissement, une à Montparnasse et une proche de Denfert Rochereau. .

L’agence immobilière fait partie des agences les plus performantes du 14ème arrondissement.

Vente de biens immobiliers (habitations et commercial) particulièrement dans la rive gauche de Paris

**Mission :**

* **PROSPECTER**, chasser toute information auprès des gardiens, commerçants, voisinage qui pourra aboutir à un nouveau mandat de vente. Etre capable de sortir 2h tous les jours à la recherche de contact par tous les temps.
* Estimer, visiter, commercialiser, mise en publicité, négocier, préparer et signer les mandats de vente et de location, des compromis de vente, accompagnement du client jusqu’à la signature de l’acte authentique.
* Une formation dans l’immobilier ou et une expérience de 1 ou 2 ans sont bienvenues…mais pas obligatoire…

**Profil :**

* Il est important que ce chasseur soit dynamique, qu’il ait des capacités d’adaptation, d’écoute, il faut être tout terrain.
* Une personne d’humeur constante, persévérante,
* Il faut parfois sortir tous les matins pendant deux heures environ par tous les temps  à côtoyer les gardiens de copro, les commerçants…etc avant de décrocher un nouveau mandat de vente…
* Statut salarié, rémunération 1500 € brut/mois de fixe, plus variable suivant les résultats de vente