

« Chasseur négociateur » immobilier

Notre client est une agence immobilière créée en 1988, c'est aujourd'hui deux agences immobilières dans le 14^{ème} arrondissement, une à Montparnasse et une proche de Denfert Rochereau.

Une équipe de 8 collaborateurs.

L'agence immobilière fait partie des agences les plus performantes du 14^{ème} arrondissement. Vente de biens immobiliers (habitations et commercial) particulièrement dans la rive gauche de Paris

Mission :

- **PROSPECTER**, chasser toute information auprès des gardiens, commerçants, voisinage qui pourra aboutir à un nouveau mandat de vente. Etre capable de sortir 2h tous les jours à la recherche de contact par tous les temps.
- Estimer, visiter, commercialiser, mise en publicité, négocier, préparer et signer les mandats de vente et de location, des compromis de vente, accompagnement du client jusqu'à la signature de l'acte authentique.
- Une formation dans l'immobilier ou et une expérience de 1 ou 2 ans sont bienvenues...mais pas obligatoire...

Profil :

- Il est important que ce chasseur soit dynamique, qu'il ait des capacités d'adaptation, d'écoute, il faut être tout terrain.
- Une personne d'humeur constante, persévérante,
- Il faut parfois sortir tous les matins pendant deux heures environ par tous les temps à côtoyer les gardiens de copro, les commerçants...etc avant de décrocher un nouveau mandat de vente...
- Statut salarié, rémunération 22 000 € brut/an de fixe, plus variable comprise entre 30 000 € et 70 000 € suivant les résultats de vente